

Automatiza la generación y negociación de contratos personalizados desde Salesforce.®

Acelera tu proceso de ventas con DocuSign Negotiate para Salesforce.

Las ventas sufren cuando la generación, negociación y aprobaciones de documentos se hacen manualmente. Los vendedores son menos productivos. Los contratos tienen errores de ingreso de datos y tardan más en cerrarse.

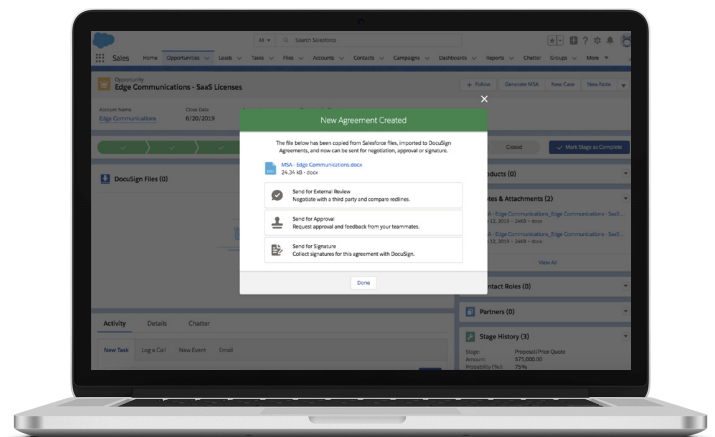
DocuSign Negotiate para Salesforce acelera la generación, negociación y aprobación de contratos personalizados desde Salesforce.

Con Negotiate, los representantes de ventas pueden generar automáticamente acuerdos a partir de los datos del cliente, el producto y el precio que figuran en Salesforce. También pueden insertar o excluir contenido basado en reglas de negocio que hacen referencia a datos de Salesforce, como el tamaño del contrato. Los representantes pueden usar Negotiate para colaborar con revisores internos y externos en caso de negociaciones y aprobaciones. Todo se rastrea centralmente, con control de versiones y con un registro de auditoría para ver quién hizo qué y cuándo. Y todo está integrado con Salesforce y con DocuSign eSignature. Esto significa que puedes automatizar desde la generación y la negociación hasta la firma del acuerdo, y luego guardarlo automáticamente en Salesforce.

Con este nuevo nivel de automatización, puedes aumentar la productividad, reducir el riesgo de negocio y acelerar el tiempo hasta el cierre.

Casos de uso

- Presupuestos
- Facturas
- Propuestas
- Acuerdos de confidencialidad (NDA)
- Acuerdos de servicio maestro (MSA)
- Declaraciones de trabajo (SOW)
- Enmiendas de contrato
- Contract Amendments



Capacidades claves

Colaboración simplificada

Permite una colaboración eficiente por medio de aprobaciones internas, revisiones externas y anotaciones de documentos.

Control de versiones

Mantén un registro central y controla versiones de los cambios hechos a un contrato durante la negociación.

Datos mezclados desde Salesforce

Elimina errores de ingreso de datos al recuperar automáticamente datos del cliente, producto y precio que figuran en Salesforce.

Contenido condicional

Disfruta de las reglas de negocio para impulsar la inclusión o exclusión de secciones de contenido en función de factores tales como la geografía o el tamaño del contrato.

Tablas dinámicas

Genera un presupuesto o una factura que incluya tablas con el formato apropiado.

Historial de documentos

Rastrea automáticamente la actividad de los documentos para facilitar una auditoría.

Administración amigable

Genera un impacto inmediato en tus ciclos de ventas gracias a la fácil configuración.

Pruéba ahora.

Paso 1

Descarga e instala la aplicación DocuSign Negotiate para Salesforce desde Salesforce AppExchange.

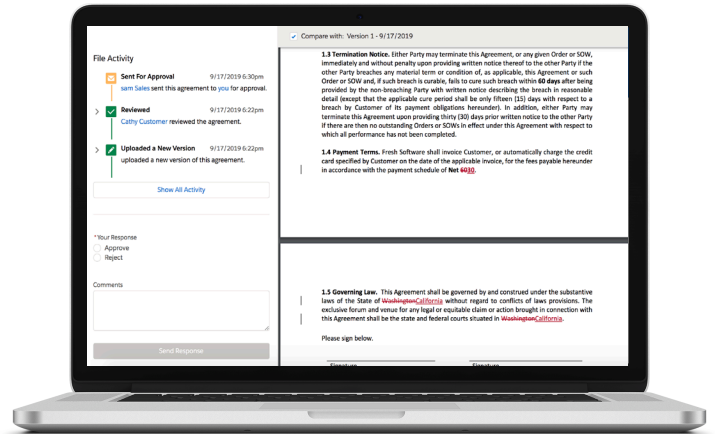
Activa la prueba gratis por 30 días.

Paso 2

Conecta tu cuenta de DocuSign y configura fácilmente las plantillas con la ayuda de las pautas paso por paso.

Paso 3

Con unos pocos clics, tus representantes de ventas pueden generar acuerdos, iniciar colaboración y enviar para firma con DocuSign eSignature para Salesforce!



Automatiza y conecta tus procesos de contrato en todas las etapas del ciclo de ventas.

DocuSign Negotiate para Salesforce forma parte del DocuSign Agreement Cloud para Salesforce, un conjunto de aplicaciones e integraciones que automatiza la forma en que los acuerdos se preparan, firman, ejecutan y gestionan - todo dentro de Salesforce. DocuSign Negotiate para Salesforce trabaja a la perfección con DocuSign eSignature para Salesforce para que puedas hacer negocios más rápido y con mayor precisión en todas las etapas del ciclo de ventas.

¿Listo para el siguiente paso?

Habla con tu representante de DocuSign Sales sobre una demostración de **DocuSign Negotiate for Salesforce**

Notas

- 1 DocuSign eSignature para Salesforce se vende por separado. Si ya lo tienes, puedes conectarlo a DocuSign Negotiate para Salesforce. Si no tienes DocuSign eSignature para Salesforce, puedes descargarlo y probarlo desde AppExchange.

Acercas de DocuSign

DocuSign ayuda a las organizaciones a conectar y automatizar la forma en que preparan, firman, ejecutan y gestionan sus acuerdos. Como parte de DocuSign Agreement Cloud, DocuSign ofrece eSignature: la mejor forma del mundo para firmar electrónicamente en prácticamente cualquier dispositivo, en casi cualquier lugar, en cualquier momento. Actualmente, más de 500,000 clientes y cientos de millones de usuarios en más de 180 países usan DocuSign para acelerar el proceso de hacer negocios y simplificar las vidas de las personas.

DocuSign, Inc.
221 Main Street, Suite 1550
San Francisco, CA 94105

docusign.mx

Para obtener más información
contactomx@docusign.com
01-800-8010-323 (México)
+1-206-926-4239 (Latinoamérica)