
Elimina atrasos y cierra contratos más rápido.

Las ventas empresariales se están volviendo cada vez más complejas. De acuerdo con Gartner, la compra de empresa a empresa requiere un promedio de 16,7 semanas e involucra a 9,6 personas por parte del comprador. Las empresas están usando plataformas como CRM y CPQ para centralizar los datos y optimizar el complejo proceso de ventas. Pero hay muchas dificultades a lo largo del camino - y lograr que se complete un acuerdo es de las principales. Sesenta y cuatro por ciento de las empresas dicen que el proceso de aprobación del contrato resultan en pérdidas o atrasos. Es fácil ver la razón de esto. El proceso del contrato está en el corazón de cada venta, pero no ha cambiado en décadas. Es momento de una actualización. DocuSign ofrece un sistema moderno de acuerdos que cierra las ventas rápido para lograr una excelente experiencia general.

Ventas más rápidas

Obtén registros de ingresos en minutos - no en semanas o incluso meses - con un proceso de acuerdos automatizado que va desde la generación del contrato hasta su firma, almacenamiento y gestión.

No más copiar y pegar

Deja que el equipo de ventas pase más tiempo con los clientes al minimizar el tedioso trabajo de tener que reingresar los datos, perseguir contratos y obtener aprobaciones. DocuSign facilita las ventas al minimizar los procesos manuales (y los errores) a lo largo del proceso de acuerdos.

Bajo costo

Los procesos manuales implican costos altos, especialmente con un proceso altamente complejo como el de una venta de empresa a empresa. Usar DocuSign reduce esos costos, ahorrando a los clientes US\$36 por transacción en promedio.

Una experiencia excelente

Las empresas esperan cada vez más una experiencia de nivel de consumidor, lo que significa que quieren un proceso de compra rápido, conveniente y basado en tecnología. Haz todo más fácil con un proceso de contratos moderno.

Resultados

90%

de los contratos de ventas completados en un día (Salesforce)

20%

más clientes tuvieron una experiencia de ventas positiva (Refinitiv)

300%

más alto uso de Salesforce (Refinitiv)

2,195% de ROI

con DocuSign (Wyndham)

Cero errores

reducidos del 70 % (Yamaha)

de 4 a 6 millones de dólares ahorrados

anualmente, US\$17/transacción (Microsoft)

“DocuSign Agreement Cloud hace más fácil para nuestros clientes hacer negocios con nosotros, más fácil para nuestro personal hacer negocios con nuestros clientes y es más amigable para el medioambiente. Todos salimos ganando”.

Alan Bronowicz

Director de gestión de procesos empresariales
Refinitiv

DocuSign Agreement Cloud para ventas B2B

Crear un contrato para cerrar un negocio puede ser un proceso complejo: personalizar la plantilla correcta, negociar con el cliente, pasar a través de capas de aprobaciones legales en ambos lados, ingresar los datos en múltiples sistemas, asegurarse de que los servicios sean entregados, entre otras cosas más. DocuSign Agreement Cloud une un conjunto completo de aplicaciones e integraciones para hacer las ventas más fáciles y rápidas, eliminar errores y entregar una experiencia de compra moderna.

DocuSign CLM

Gestiona todo el ciclo de vida del acuerdo en contratos complejos con generación automatizada, negociación en tiempo real, flujos de trabajo y búsqueda poderosa.

eSignature

Completa acuerdos en minutos con atractivos formularios móviles que funcionan virtualmente en cualquier dispositivo, en cualquier lugar.

Negotiate para Salesforce

Acelera los tratos al automatizar la generación y negociación de acuerdos personalizados desde Salesforce.

Integraciones

Incorpora fácilmente a DocuSign en tus herramientas existentes con más de 350 integraciones previamente incorporadas, como Salesforce CRM y CPQ, Microsoft Dynamics y Oracle.

Para obtener más información, [visita docusign.com/sales](https://www.docusign.com/sales)

Ejemplos de casos de uso

Propuestas y contratos

- Contratos de ventas
- Declaraciones de trabajo
- Acuerdos de servicio maestros
- Cotizaciones
- Propuestas
- Listas de descuentos
- Contratos de renovación

Gestión de órdenes

- Modificaciones de contratos
- Órdenes de compra
- Órdenes de cambios

Facturación

- Acuerdos de financiamiento
- Facturas
- Autorizaciones de pago

Mucho más

- Acuerdos de confidencialidad
- Órdenes de trabajo
- Acuerdos de servicio
- Aprobaciones internas



Acerca de DocuSign

DocuSign ayuda a organizaciones a conectarse y automatizar la forma en que preparan, firman, ejecutan y gestionan acuerdos.

Como parte del DocuSign Agreement Cloud, DocuSign ofrece eSignature: la mejor manera de firmar electrónicamente del mundo, en prácticamente cualquier dispositivo, desde casi cualquier lugar y en cualquier momento. Hoy, más de 500.000 clientes y cientos de millones de usuarios, en más de 180 países utilizan DocuSign para acelerar el proceso de hacer negocios y simplificar la vida de las personas.

Visítanos: www.docusign.mx
Escribenos: contactmx@docusign.com
Llama al 1-844-847-7046.

Copyright 2019. DocuSign, Inc. es propietaria de DOCUSIGN® y de todas sus demás marcas (www.docusign.com/IP).